

Faites fructifier le capital de votre carrière !

Client Relationship Managers (H/F)

Votre fonction :

- Vous êtes responsable de l'acquisition de nouveaux clients et du renforcement de vos relations existantes.
- Vous contribuez à la construction de notre renommée et de nouveaux réseaux de clients.
- Vous êtes la personne de confiance des clients concernant la globalité du service offert.
- Votre connaissance des marchés financiers (et/ou de la planification successorale) est un élément indispensable à la prestation d'un service de qualité et professionnel.
- Vous êtes régulièrement en contact avec vos clients.

Votre profil :

- Vous êtes fort d'une expérience pertinente de 5 ans minimum dans notre secteur.
- Vous avez une formation universitaire ou équivalente.
- Vous faites preuve d'initiative, vous avez beaucoup de flair en matière commerciale et d'excellentes compétences relationnelles.
- Vous êtes enthousiaste et êtes capable de beaucoup d'empathie.
- Vous aimez travailler en équipe et relever des défis.

Portfolio Manager (H/F)

Votre fonction :

- Vous établissez et entretenez des contacts avec les clients.
- Vous êtes co-responsable de l'acquisition de nouveaux clients et du renforcement de vos relations existantes.
- Vous gérez les portefeuilles et donnez des conseils dans ce cadre. Vous informez régulièrement les clients au sujet des évolutions du marché et des conséquences pour les portefeuilles d'investissement.
- Vous assistez régulièrement aux investment meetings, vous traduisez et expliquez la politique d'investissement mise en œuvre. Vous donnez des présentations relatives à la politique d'investissement.
- Vous élaborez les propositions d'investissement et vous soutenez, si nécessaire, le Client Relationship Manager dans ses contacts avec les clients potentiels et existants.

Votre profil :

- Vous êtes fort d'une expérience de 5 ans minimum dans notre secteur.
- Vous avez un diplôme universitaire d'économie ou une expérience équivalente.
- Vous avez un excellent esprit critique et d'importantes capacités analytiques, vous avez du flair en matière commerciale et êtes un excellent orateur.
- Vous avez le souci du détail et faites preuve d'autonomie. Vous aimez travailler en équipe et relever des défis.

Estate Planner (H/F)

Votre fonction :

- En étroite collaboration avec le Client Relationship Manager, d'une part, et des conseillers externes, d'autre part, vous répondez aux questions fiscales et /ou juridiques de nos clients.
- Vous êtes co-responsable de l'acquisition de nouveaux clients et du renforcement de vos relations existantes.
- Vous assistez nos clients non seulement dans leur planification successorale mais aussi dans la planification patrimoniale globale.
- Vous donnez à nos clients un aperçu stratégique de la structure de leur patrimoine et leur proposez une solution sur mesure.
- Vous êtes régulièrement en contact avec des spécialistes externes et suivez de près les évolutions juridiques et fiscales.
- Vous donnez des présentations concernant des sujets fiscaux et juridiques.

Votre profil :

- Vous avez un Master en droit, avec une formation ou une expérience supplémentaire en fiscalité.
- Vous êtes fort d'une expérience pertinente de 2 ans minimum.
- Vous faites preuve d'autonomie, êtes proactif, aimez travailler en équipe et avez d'excellentes compétences communicationnelles.

Notre offre :

- Nous sommes à la recherche de collaborateurs dynamiques et autonomes. Des high potentials qui souhaitent investir dans leur avenir et contribuer au développement de CapitalatWork.
- Toutes les fonctions demandent une connaissance parfaite du français, du néerlandais, et de l'anglais.

- Nous vous offrons de nombreux défis, une excellente culture d'entreprise et l'opportunité d'accroître vos compétences personnelles dans un environnement financier solide et dynamique.
- Votre salaire correspond au niveau de votre fonction et vous bénéficiez par ailleurs d'avantages extra-légaux.

CapitalatWork est l'un des leaders européens de la gestion de patrimoine pour le compte de clients privés et institutionnels. Depuis 1990, nous mettons tout en œuvre afin de faire fructifier les portefeuilles de nos clients grâce à notre philosophie d'investissement et à nos connaissances en matière de structuration patrimoniale. Nous gérons approximativement 3,5 milliards d'euros et comptons pas moins de 120 collaborateurs répartis dans 7 bureaux : Anvers, Breda, Bruxelles, Genève, Gand, Luxembourg et Madrid. Nous avons récemment uni nos forces à celles de Foyer Group, principale compagnie d'assurances luxembourgeoise.

Nous sommes à la recherche de « high potentials » (h/f) expérimentés et enthousiastes désireux de relever des défis et de participer à notre croissance et notre développement.

Vous souhaitez, vous aussi, faire fructifier le capital de votre carrière ? N'attendez plus et envoyez-nous au plus vite votre lettre et votre CV à CapitalatWork, à l'attention d'Annick Thirry, Avenue de la Couronne 153, 1050 Bruxelles, tél. +32 2 673 77 11 ou par e-mail à HR@capitalatwork.com.

CapitalatWork is a member of Foyer Group.

capital at work
investment partners